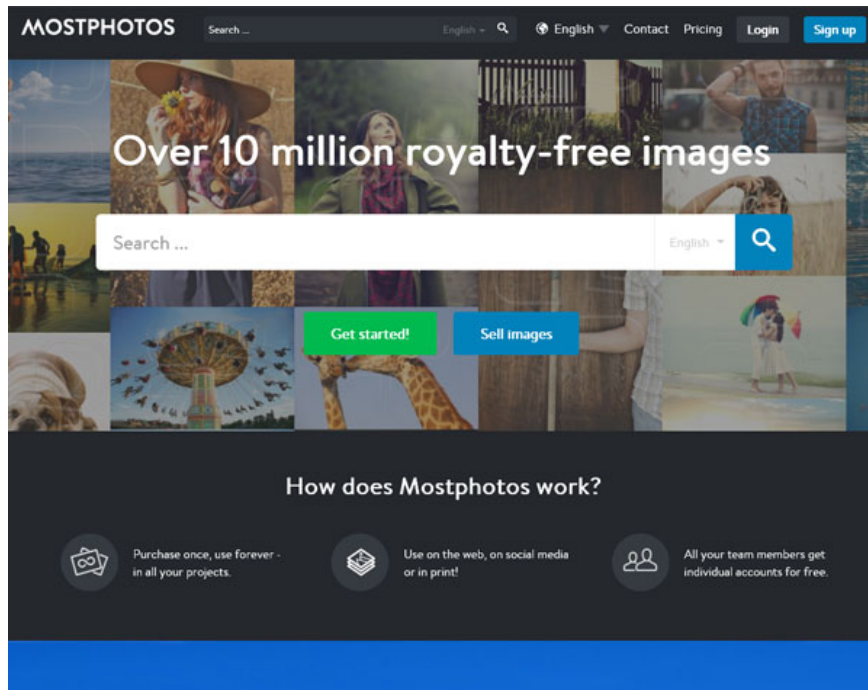


Mostphotos | Suomenkielinen b2b Account Manager



Titel

Säljutvecklare

Startdatum

as soon as possible

Yrkeskategori

Tjänster B2B

Ort

Stockholm

Anställning

Heltid

Annons upplagd

2019-05-05

Lön

SEK 25000 base plus 20% provision of sales - SEK 20% provision of sales

Rooli

HAPPY ? SELLING? FINNISH-SPEAKING? GREAT! ?

Etsitkö hyvápalkkaista B2B-myyntityötä aivan uudelta alalta? Mostphotos etsii kauttamme innokasta myyjää valloittamaan Suomen potentiaalisia markkinoita.

Mostphotos mahdollistaa jättimäisen valokuvapankin avulla valokuvaajia ja yritys- sekä media-asiakkaita löytämään helposti toisensa. Mielenkiintoista eikö? -Niin on myös työtehtävätkin!

Mostphotosin B2B-myyjänä tulet työskentelemään aivan uudenlaisen markkinan parissa, myymällä valokuvien oikeuksia yrityksille ja medialle. MostPhotosia voisi kuvailla epävirallisesti "valokuvien Spotifyksi".

Tänään yrityksellä on muutamia asiakkaita Suomessa, sen vuoksi he etsivät juuri Sinua!

Tulet saamaan erittäin kattavan esittelyn ja alkuvalmistelun myyntityöhösi, ja siitä eteenpäin saat ohjat omiin käsiisi. Saat mahdollisuuden kehittää parhaalla katsomallasi tavalla MostPhotosin Suomen myyntiä ja viedä Suomen toimintoja eteenpäin. Saat mahdollisuuden haastaa itseäsi ja oppia samalla paljon uutta! Sinun pääsääntöinen tehtävä on ottaa yhteyttä uusiin yritys- ja media-asiakkaisiin, ja tuoda esille MostPhotosin huikean liikeidean ja myydä sivussa palveluita.

Tulet työskentelemään todella mukavan ja erittäin kannustavan sekä auttavaisen tiimin kanssa.

Työajat ovat 8-17 ja työpaikka sijaitsee Mostphotosin mukavissa tiloissa Tukholman keskustassa.



Ketä haemme

- Puhut suomen kielen lisäksi myös englantia
- Kokemukset asiakaspalvelusta tai myyntityöstä katsotaan eduksi

Mostphotos asettaa suuren painon persoonallisuuteesi ja asenteesi. Tulet viihtymään myyntityössä, jos omaat suuren intohimon myyntityöhön ja sen kehittämiseen. Olet avoin ja eteenpäin menevä, etkä pelkää puhelimella soittamista, vaan pidät asiakkaiden yhteydenottamisesta sekä omaat palvelualltiuden. Motivoidut myös tavoitteiden asettamisesta ja olet vielä motivoituneempi rikkomaan asetetut tavoitteet.

Muut tiedot

- Aloitus: Heti oikean löydyttyä
- Erittäin hyvä mahdollisuus päästä kehittämään ja luomaan MostPhotosin Suomen markkinoita, jota voi ihailia myöhemminkin!

Jos sinulla on kysymyksiä, ota ihmeessä yhteyttä! Muussa tapauksessa laita hakemusta tulemaan tommy.inkila@sinnetworks.se, niin et menetä hyvää mahdollisuutta!

Kiinnostuitko?

Lähetä yhteystietosi osoitteeseen amanda.brandt@sinnetworks.se, niin soittamme ja haastattelemme sinut puhelimitse.